

## Vertriebsingenieur TRIGAS DM (m/w/d)

### Ihre Aufgaben:

- Technische und kaufmännische Kundenberatung und -betreuung
- Erarbeitung von wirtschaftlich und technisch optimalen Lösungen
- Angebotsbearbeitung und Projektierung in Zusammenarbeit mit dem Außendienst und dem Engineering
- Terminklärung und -verfolgung von Aufträgen und Projekten
- aktive Betreuung/Unterstützung des Vertriebs im Außendienst
- Erstellung von Präsentationen und Angeboten, Marketingmaterial und technischer Dokumentation
- Unterstützung bei Messen und Kundenveranstaltungen
- Abstimmung zwischen den Bereichen Außendienst, Planung und Entwicklung
- Mitwirkung bei der Reklamationsbearbeitung sowie Kundenbetreuung

### Ihr Profil:

- Abgeschlossene technische Ausbildung (z.B. Ingenieur, Meister, Techniker) im Bereich MSR-/Automatisierungstechnik, idealer Weise in der Durchflussmesstechnik für Gase und Flüssigkeiten
- Berufserfahrung in vergleichbarer Position im Vertrieb
- Kenntnisse in den Branchen Automotive, Wasserstoff, Luft- und Raumfahrt, Öl- und Gas
- Kommunikationsstarkes und kundenfreundliches Auftreten sowie verkäuferisches Geschick
- Zuverlässigkeit, Eigeninitiative, Einsatzbereitschaft und Organisationsvermögen
- Kunden- und dienstleistungsorientiertes Denken und Handeln sowie teamorientierte Arbeitsweise
- Hands-On-Mentalität und gelegentliche Reisebereitschaft
- Gute EDV-Kenntnisse
- Verhandlungssichere Sprachkenntnisse in Deutsch und Englisch

### Was Sie von uns erwarten können:

- leistungsgerechte Bezahlung
- Sicherer Arbeitsplatz in einem stark wachsenden Unternehmen
- Gute Teamatmosphäre
- Familienfreundliche Gleitzeitregelung

Wir freuen uns auf Ihre Bewerbung per email an [personal@trigasm.com](mailto:personal@trigasm.com).

Wir bitten Personaldienstleister von Kontaktanfragen abzusehen!