

Vertriebsingenieur (m/w) – Homeoffice –

Gebiet Deutschland Süd-Ost

Macht es Ihnen Freude, in unserem auf Durchflussmessung- und kalibrierung spezialisierten Unternehmen eine interessante Aufgabe zu übernehmen?

Im Bereich Vertrieb bieten wir Ihnen eine intensive Einarbeitung "on the job" in einem kompetenten Team mit Verantwortung vom ersten Tag an in einem international tätigen Familienunternehmen!

Die TrigasFI GmbH ist bekannt als Spezialist rund um die Durchflussmesstechnik. Unsere Kalibrierdienstleistungen und Produkte werden weltweit von großen Unternehmen geschätzt. Unsere hohe Spezialisierung macht uns zu einem international anerkannten Hersteller, der Ihnen einen sicheren Arbeitsplatz anbieten kann. Jetzt suchen wir zur Verstärkung einen Vertriebsingenieur, der unseren Kunden unsere Kompetenz im Außendienst vermitteln kann.

Ihre Aufgaben:

- Management der Aktivitäten zur Umsatzsteigerung in Ihrem Vertriebsgebiet mit den Postleitzahlen 0,80-87,9 + Österreich (eventuell erweiterbar auf russisch sprachige Gebiete, falls entsprechende Sprachkenntnisse vorhanden sind)
- Eigenständige Terminvereinbarung und Vorbereitung
- Betreuung des umfangreichen Kundenstamms, insbesondere technische Beratung der Kunden Vorort
- Akquisition von Neukunden und Implementierung des Produktprogramms in neuen Applikationen
- Technische Klärung von Anfragen und Unterstützung bei der Angebotserstellung mit dem Back-Office-Team
- Verfolgung von Projekten, Leads- und Angeboten aus Ihrem Vertriebsgebiet
- Pflege von Kundenstammdaten im CRM System
- Repräsentation der Firma auf Messen und Seminaren
- Regelmäßige Berichterstattung relevanter Kennzahlen aus Ihrem Gebiet

Ihr Profil:

- Sie haben eine technische Ausbildung erfolgreich abgeschlossen
- Sie haben bereits 2-3 Jahre Berufserfahrungen im Vertriebsinnen/Außendienst gesammelt
- Erfahrungen in der Mess- und Regeltechnik von Vorteil
- Hohe Teamfähigkeit und Spaß am gemeinsamen Erfolg
- Ausgeprägte kommunikative Fähigkeiten und kundenorientiertes Auftreten

HypoVereinsbank München

IBAN: DE18 7002 0270 0015 4363 00
BIC/SWIFT: HYVEDEMMXXX

Amtsgericht München HRB 219 401

St.-Nr.: 115/140/41107
USt. Nr./VAT Nr.: DE 301 387 312

Geschäftsführer:

Christian Stöckle
Athanasios Trigas



- Hohe Eigenmotivation und Zuverlässigkeit
- Englischkenntnisse wünschenswert
- Gültiger Führerschein Kl. 3

Was Sie von uns erwarten können:

- Attraktives Lohnpaket (inkl. Firmenwagen zur privaten Nutzung)
- Einrichtung Homeoffice
- anspruchsvolle und abwechslungsreiche Tätigkeit
- angenehmes Betriebsklima
- unbefristeter und sicherer Arbeitsplatz
- Entwicklungsmöglichkeiten in einem aufstrebenden Unternehmen

Dauer: Festanstellung / unbefristet
Termin: ab sofort

Sie finden bei uns neben einem angemessenen Gehalt, einen sicheren Arbeitsplatz mit guter Teamatmosphäre und viel eigener Gestaltungsmöglichkeit.

Senden Sie Ihre Bewerbung an unsere Vertriebsleiterin, Frau Anita Renc, die Ihnen gerne auch für Fragen zur Verfügung steht.

Unser Salesteam freut sich auf Sie!

TrigasDM GmbH

Abteilung Sales – Frau Renc
Erdinger Str. 2 b
85375 Neufahrn
Tel.: +49-8165 – 9999-350

info@trigasfi.com

HypoVereinsbank München

IBAN: DE18 7002 0270 0015 4363 00
BIC/SWIFT: HYVEDEMMXXX

Amtsgericht München HRB 219 401

St.-Nr.: 115/140/41107
USt. Nr./VAT Nr.: DE 301 387 312

Geschäftsführer:

Christian Stöckle
Athanasios Trigas

